

平成20年度 異業種交流セミナー開催要領

目 的

農業を産業として更に発展させるためには、“売れる”ものづくりに積極的に取り組むとともに、生産物へどう付加価値をつけるかを自ら考えて実行するなど、農業経営意識を改革していくことが肝要である。

このようなことから、消費者ニーズや地場産業の動向を踏まえ、様々な販売戦略を展開している話題をもとに、農業の実態と課題等を研鑽するものである。

主 催

岩手県担い手育成総合支援協議会、岩手県農業法人協会、岩手県認定農業者組織連絡協議会

開催日時

平成21年3月16日(月) 午前11時～午後5時

開催場所

「盛岡グランドホテル」盛岡市愛宕下1-10 TEL(019)625-2111
<http://www.m-grand.jp/index.html>

参集範囲

法人経営者、認定農業者、集落営農組織関係者、産直関係者、いわて農業者トップスクール・ビジネスカレッジ修了生、県・市町村・JA等の担い手支援担当者、金融機関及び大型スーパー営業担当者等

日程及び内容

10:30 受 付
11:00 開 会 / 主催者挨拶

[第 1 部] 講演

11:10 『地域の農産物(地域資源)の活用と農商工連携の取り組み支援について』
～12:00 (財)いわて産業振興センター 総合支援グループ 参事 石村 茂 氏

12:10～13:10 休 憩

13:10 講演「所得向上のマル秘戦略」(仮題)
～15:10 事業戦略構築研究所AX 代表 高木 響正氏

[第 2 部]

15:10 「私のイチ押し商品はコレ！」
～16:00 商品プロモーションと情報交換 下記の9を参照下さい。
名刺交換会(金融機関及びバイヤー等との名刺交換を行いますので、名刺等を持参下さい。)

16:00 意見交換
17:00 閉 会

参加申込み

別紙 1 の出欠報告書により 3月11日(水)までに事務局あてお申込み下さい。

参加費用 無 料

第 2 部について

第 2 部の「私のイチ押し商品はコレ！」では、参加者の皆さんから、直売・自販の商品等について、経営概況とともに自ら P R ・アピールして頂きます。

お持ち頂いた商品は、参加者の皆さんがそれぞれ観られるよう、開会前から会場内に設置する展示用机に商品を並べて頂きますが、商品展示にあたっては、下記条件をご確認頂いたうえで、出席報告とあわせて別紙 2 にてお申し込み下さい。

なお、会場は設備の都合で調理しての「試食」は行えません。備品等持ち込んだものに加えゴミも持ち帰ることとしますので、予めご了承願います。

[条件]

- ・ P R するのはイチ押し商品（現品）です。申込の際に、イチ押し商品等を申告頂き責任をもって商品等を持ち込んで頂き、自ら P R して下さい。
- ・ 第 2 部の時間で行うため、P R 持ち時間や会場の大きさを考慮し、申込多数となる場合は、チラシのみの持ち込みとして、現品をお断りする場合がございます。
- ・ また、当日の販売は不可とします。
- ・ セミナー事務局員はお手伝いすることが出来ません。

その他

昼食を税込1,000円にて斡旋しますので、希望者は出席報告書に記入願います。

開催事務局

岩手県農業会議 経営部

担当：村上、菅原、熊谷([mailto - m-kumagai@iwate-ca.or.jp](mailto:m-kumagai@iwate-ca.or.jp))

020-0024 盛岡市菜園一丁目 4 - 1 0 第 2 産業会館 4 階

TEL: 0 1 9 - 6 2 6 - 8 5 4 5 FAX: 0 1 9 - 6 2 9 - 9 2 1 0